

報道関係各位

2024年8月1日
株式会社ナック / 証券コード 9788

全国のビルダー・工務店を支援する株式会社ナック 工務店向けノウハウ商品「Arie」に “ふたりスタイルの家”が新登場！

～こだわりを叶える「ロフト空間のある家」と「ガレージハウス」～

株式会社ナック（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：吉村 寛）は、工務店支援を行う建築コンサルティングカンパニー（代表：大場 直樹）と、当社 100%出資子会社で住宅フランチャイズを展開するナックハウスパートナー株式会社（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：岡田 康生、以下 ナックハウスパートナー）にて共同開発した工務店向けノウハウ商品「Arie」において、**二人暮らしをはじめ、多様化する家族像にフィットする 1LDK タイプを追加し**、2024年8月1日（木）より販売開始いたしました。

■商品追加の経緯

近年、「両親と子」の世帯が減少し、「夫婦のみ」や「片親と子」の二人暮らしや単身の世帯数がこの 30 年間で約 1.5 倍になるなど、家族の構成が多様化しています。また、各工務店での商談分析でも、このような少数家族の需要が増加していることがわかりました。

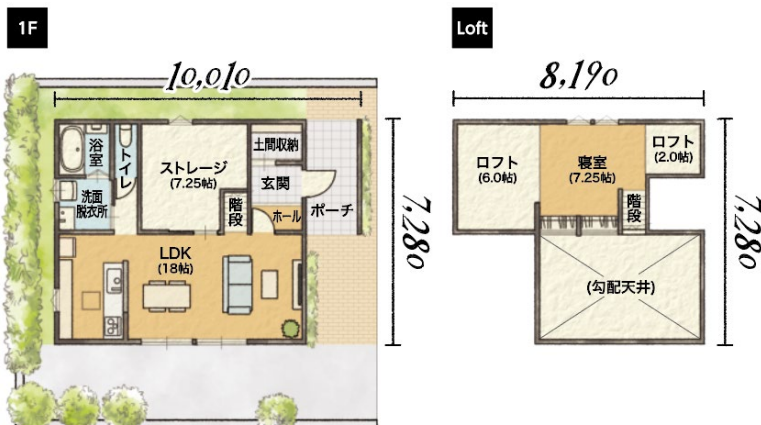
そこでこの度、「Arie」において、新たな客層に向けた商品シリーズ「ふたりスタイルの家」を追加しました。これにより、「Arie」の住宅は合計 6 商品のラインナップとなりました。

さらに、全 6 商品において、断熱等級 6 を満たす仕様に変更いたしました（5 地域以南にて）。

■「ふたりスタイルの家」詳細

ロフト空間のある家

平屋でありながら寝室を半階上げることで、**落ち着いて過ごせる寝室とロフトを確保**。また**寝室の下に大きなストレージを装備**し、十分な収納を備えた使いやすい空間構成となりました。水回りの家事動線も使いやすく、高い機能性と洗練されたデザインで、ふたりらしいミニマルな暮らしを叶えます。



ガレージハウス

シンプルながらもこだわりと暮らしやすさを詰め込んだ「Arie」のガレージハウス。リビングから愛車を眺めることのできる、贅沢な間取りが特徴。雨の日でも濡れることなく車の乗り降りができます。生活動線にも配慮した間取りで、コンパクトながら広々とした空間が魅力です。



■工務店向けノウハウ商品「Arie」とは

工務店が一層の経営危機を迎えるコロナ禍の中、全国 7,000 社以上の工務店ネットワークを持つ当社と、「エースホーム」の住宅フランチャイズ運営をはじめとした各種ノウハウを蓄積するナックハウスパートナーが共同開発した、工務店の“集客から建築まで”をサポートするためのノウハウ商品です。



耐震性能等級 3 や ZEH 対応のための断熱基準や省エネ達成率にも適合しており、カスタマイズしやすい 5 つの魅力的なコンセプトを持つ住宅施工ノウハウとして、2020 年 10 月より販売しています。

「Arie」では、導入した工務店に対するオプションとして、ナックハウスパートナーによる「工務店サポートサービス」を用意しています。オプションサービスを利用することで、工務店の実物件サポートだけでなく、今回のような「Arie」ブランドでの商品追加など、常に新商品の提供を受けることができます。

「Arie」ブランドサイト：<https://arie-na.com/>

■今後の見通し

当社建築コンサルティングカンパニーでは、「住まいを通じ豊かな未来を創造する」をミッションとして掲げ、事業部設立以来、時代に先駆けた価値創造に挑戦し続けています。

今後も当社がメインターゲットとする地場工務店のニーズに合致した商品開発を行うことで、地場建設業界の持続的な発展を目指してまいります。

- 補足資料 -

■株式会社ナックについて <https://www.nacoo.com/>

当社は、1971年に株式会社ダスキンのフランチャイズ加盟店として創業して以来、「暮らしのお役立ち」を軸として、積極的な事業領域の拡大を行ってまいりました。2021年には創業50周年を迎え、現在ではダスキン事業を中核とするレンタル事業に加え、宅配水事業を展開するクリクラ事業、地場工務店の経営支援を行う建築コンサルティング事業、住宅事業、美容・健康事業と、「暮らし」と「住まい」に関わる幅広い領域において全国のお客様とダイレクトにつながりを持ち、さらなる成長を続けております。

《建築コンサルティングカンパニーについて》

1992年に事業化した建築コンサルティング事業では、地域の家づくりを支える中小工務店を中心とした全国のビルダー・工務店に対し、経営・商品・集客・営業という4つのカテゴリの課題解決のための分析に基づいたソリューションを提供し、持続できる強い会社づくりを支援しています。

■ナックハウスパートナー株式会社について <https://www.nac-hp.co.jp/>

2000年に創業したナックハウスパートナーは、ハウスメーカーと地元密着のビルダー双方のメリットを最大限に生かせる住宅フランチャイズ企業で、現在約50社の加盟店が全国で住宅の供給を展開しています。

「デザイン面でも耐久性を持たせた住まいにすることが、これからの住まいにおいては重要である」という信念に基づき、お客様の嗜好、加盟店の供給形態、地域等の特性に応じた商品を開発しています。

■株式会社ナック 会社概要

社名 : 株式会社ナック
設立年 : 1971年5月20日
資本金 : 6,729,493,750円
代表者 : 吉村 寛
社員数 : 連結1,636名 (2024年3月末現在)
本社所在地 : 東京都新宿区西新宿 1-25-1 新宿センタービル 42階
電話番号 : 03-3346-2111(代表)

■ナックハウスパートナー株式会社 会社概要

社名 : ナックハウスパートナー株式会社
設立年 : 2000年11月21日
資本金 : 100,000,000円
代表者 : 岡田 康生
社員数 : 79名 (2024年4月1日現在)
本社所在地 : 東京都新宿区新宿 1-8-1 大橋御苑駅ビル 7階
電話番号 : 03-5944-0830(代表)

【本件に関するお問い合わせ先】

株式会社ナック IR・広報室 担当：加藤

電話：03-3346-2870 FAX：03-3348-4311 e-mail：irpr@nacoo.com